



**KIT CURSO MANICURE E UNHAS DECORADAS**

[Digite o subtítulo do documento]

# Curso Manicure e Pedicure Passo a Passo

*Valdirene Silva*



[Digite o subtítulo do documento]



# *Curso Manicure e Pedicure*

## *Passo a Passo*

*Este é nosso produto faz parte do kit vivendo e convivendo com diabetes que foi comprado no site.*



# Nota Importante

*È expresamente POIBIDO reproduzir e distribuir este livro por qualquer meio. Somente as pessoas que o compraram têm o direito de ler este livro. Cada pessoa que comprou esse e-book está autorizado a imprimir uma cópia única exclusiva para uso pessoal.*

*Se você destribuir cópias ILEGAIS deste livro, além de estar cometendo um crime, me desculpe a franqueza, mas você não est´[a sendo inteligente, pois nós vamos te pagar 40% de comissão cada vez que você indicar pessoa e ela adquirir o nosso produto.*

*È só se cadastrar no site [click aqui](#)*

*Procure pelo produto.*

**KIT CURSO MANICURE E UNHAS DECORADAS**

# *Índice*

- **Introdução**
- **Atendimento ao Cliente**
- **Unhas**
  - Natureza química
  - O formato da unha e as três partes distintas
  - Cutícula
  - Unhas fracas
  - Unhas manchadas
  - Unhas roídas
  - Formatos de corte
  - A cor certa
  - Unhas encravadas, calos e micoses
  - Unha encravada
  - Calos
  - Micoses
  - Unhas fracas
- **As Mãos**
- **ESMALTES**
- **LINHAS DE TRATAMENTO**
- **Os Instrumentos e Materiais Necessários**
- **Equipamentos**
- **Manicure Passo-a-Passo**
- **Pedicure Passo-a-Passo**
- **Cutilagem à Seco Passo-a-Passo**
- **Dicas de Beleza para Pés, Mãos e Unhas.**
- **Especialmente para você.**

## Introdução

O mercado deve ser enfrentado pela manicure com um trabalho diferenciado e competitivo, a visão arcaica e restrita deve dar lugar a uma visão mais abrangente, direcionando sua carreira e seus conhecimentos de uma maneira mais ágil e flexível. Num momento em que a satisfação do cliente é supervalorizada, temas como o relacionamento interpessoal, comunicação, marketing, qualidade dos serviços e o atendimento personalizado são obrigatórios, devemos ter um interesse genuíno em servir da melhor maneira o nosso cliente, conhecendo-o, e principalmente sabendo ouvi-lo, procurando atender e superar as suas expectativas.

Desvendando a exigência de eficiência e qualidade, não sob nosso ponto de vista, mas dos clientes, direcionando nossas estratégias e ações prioritárias no intuito de atraí-lo e fidelizá-lo.

Pense a respeito: Você sabe por que os clientes voltam sempre ao atendimento, e são fiéis. Você sabe por que muitos clientes não voltaram mais. O serviço de embelezamento é no geral, visível ao cliente, vivenciada e avaliada em cada detalhe. De nada adianta um profissional brilhante tecnicamente se ele não entende as percepções dos clientes, pois a qualidade é qualquer coisa que os clientes afirmam ser, qualquer coisa que o cliente perceba como tal. E todos os contatos ou interações entre o profissional da beleza e o cliente determinam a dimensão funcional da qualidade.

### **Os aspectos mais valorizados nos serviços:**

- 1º capacidade técnica do profissional,
- 2º atendimento e preço,
- 3º boa qualidade dos materiais e equipamentos,
- 4º limpeza e higiene,
- 5º Biosegurança (tem subido na importância dada pelos clientes)

É preciso absorver a nova postura na relação profissional/cliente, pensar no todo, expandir nosso horizonte. Cabe ao profissional adaptar-se às mudanças, de forma a melhor suprir as necessidades e expectativas deste novo mercado, pois os “profissionais” já estão perdendo clientes pela indiferença no processo de atendimento.

Para ingressar nesse promissor campo de trabalho, é preciso, antes de mais nada, estudar. Sim! Não pense que a arte de ser manicure pode ser aprendida com uma tia, uma avó ou uma amiga que saibam fazer unha direitinho. Nem mesmo as autodidatas são capazes de dominar todas as técnicas e os cuidados para realizar um trabalho de primeira e evitar danos ao cliente. Somente um curso de qualificação poderá colocar você nesse mercado da melhor maneira possível. Não há como negar: para você se tornar manicure, a formação adequada é o melhor investimento.

A maioria dos salões, especialmente nas grandes capitais brasileiras, prefere admitir pessoas que tenham qualificação para executar o embelezamento de pés e mãos. Assim, fica mais fácil para essa profissional frequentar outros cursos que incluam técnicas mais modernas e especializadas de atendimento. A experiência adquirida na sala de aula é levada pela vida inteira e as informações, que devem ser sempre atualizadas, podem alimentar muitos anos de carreira. Tenha em mente: a disposição e a vontade de conseguir uma boa formação podem significar o começo de uma bela história profissional para você.

Esta é uma amostra  
Grátis do Produto  
“Curso manicure e  
Pedicure”

Do kit Curso Manicure  
Pedicure e Unhas  
decoradas.

Para receber kit  
completo [Click Aqui](#) ou  
cole o link do seu  
navegador.

<http://goo.gl/dXQdtx>